vilnux

CÓMO FUNCIONA · VISIBILIDAD EN IA

Visibilidad en IA para tu agencia — vende el servicio, no construyas el motor

Para agencias · revende visibilidad en IA con tu marca

Qué encontrarás

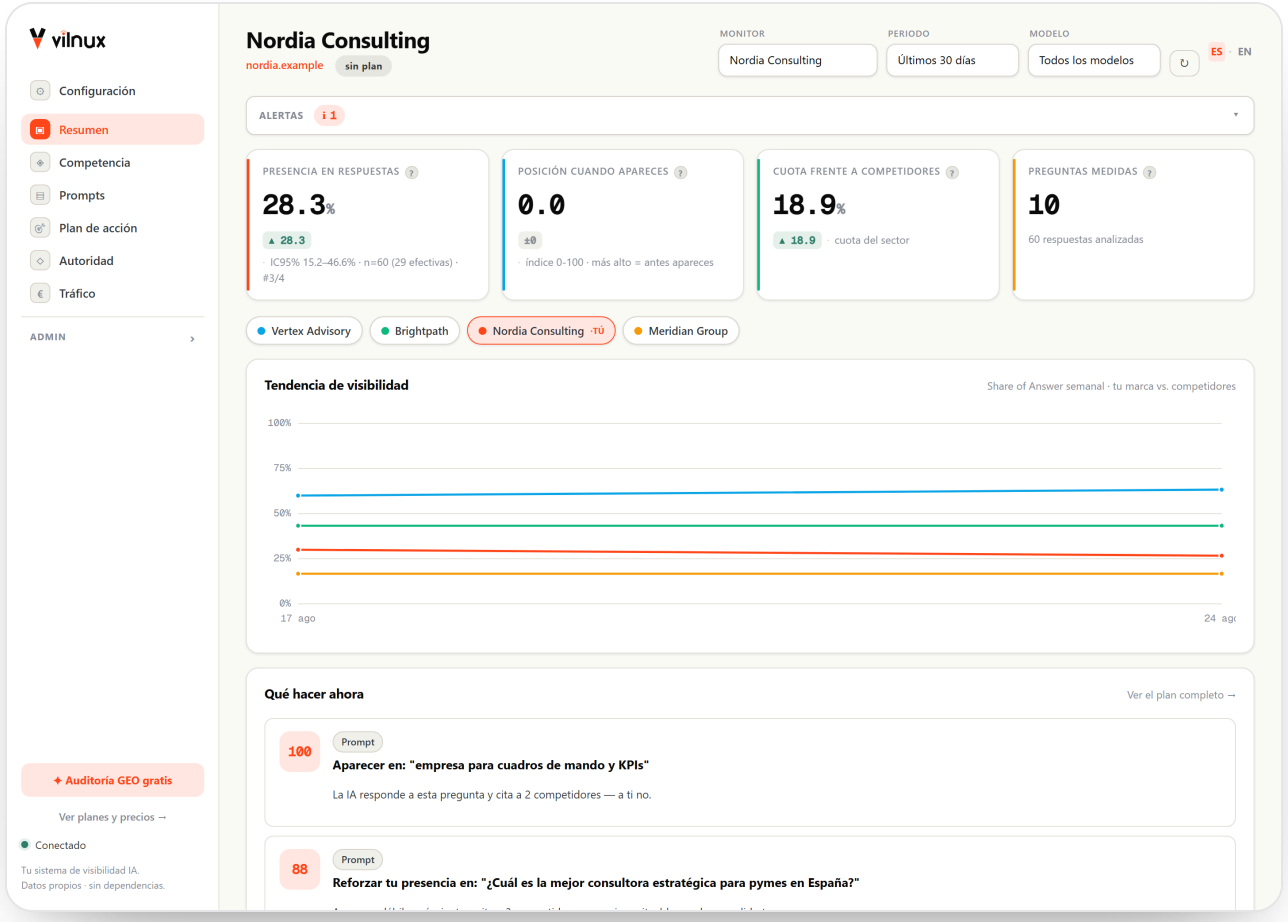
- El hueco que ya te preguntan tus clientes
- Un panel, todos tus clientes
- La tabla que vende sola
- Tu margen: la razón de negocio
- El argumento de retención: el bucle cerrado
- El plan Agency

El hueco que ya te preguntan tus clientes

Tus clientes empiezan a preguntar si ChatGPT los menciona. Hoy no tienes forma de responder sin comprar una herramienta cara (tipo Prominence o Profound, ~85€/cliente/mes) o sin montar tú mismo un motor de medición — semanas de trabajo que no es tu negocio. Este motor ya está construido, probado y en producción. Lo pones bajo tu marca y lo vendes como propio.

VISTA DEL PANEL

Un panel, todos tus clientes



Un solo panel de administración para toda tu cartera — piensa en una agencia con Nordia Consulting, un despacho legal, una clínica y una constructora, cada uno en su propio monitor, cada uno midiendo sus ~90 preguntas de sector, repartidas por vertical de negocio, en varios buscadores de IA (ChatGPT, Perplexity, Google AI Mode, Gemini). Cada cliente ve su propio **Share of Answer** con intervalo de confianza de Wilson al 95% y N declarado —

VISTA DEL PANEL

La tabla que vende sola

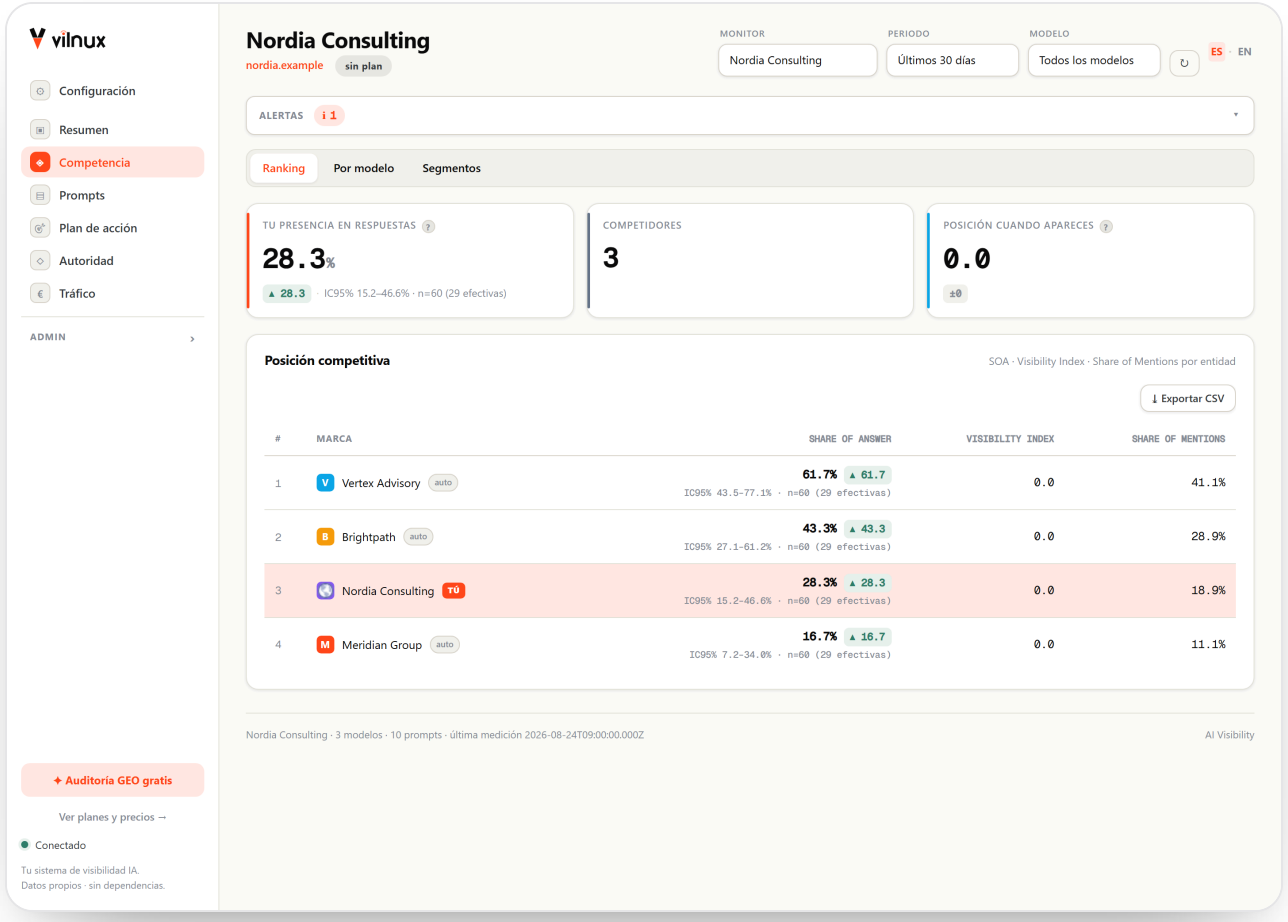


Tabla competitiva por cliente: quién se lleva las recomendaciones de la IA en cada nicho, con SOA, Visibility Index y menciones. Es un argumento de venta ya hecho — "aquí está tu competencia ganando las recomendaciones que tú podrías estar ganando". **Por qué importa:** convierte la primera reunión con un prospecto en una demostración con sus propios datos, no en una presentación genérica de producto.

Tu margen: la razón de negocio

Operar este motor cuesta entre **$1 y $4 por cliente al mes**. Una herramienta como Prominence factura ~85€/cliente/mes solo por el acceso — revenderla tal cual no te deja margen. Con este motor fijas tú el precio al cliente final (39-249€/mes según el plan) y tu coste real es una fracción de eso: **más de 10 veces menor**. Esa diferencia es tu margen, no el de un proveedor externo.

EL CORAZÓN DEL SISTEMA

El argumento de retención: el bucle cerrado

Esto es lo que evita que un cliente pregunte "¿para qué pago esto?" a los tres meses. **Autopilot** no se limita a entregar datos: prioriza acciones por impacto, con percentil de nicho y ROI estimado en €, y cuando una acción funciona, el sistema **verifica que la IA empezó a citar al cliente** y la marca como ganada, con fecha. Eso es lo que enseñas en la reunión mensual: no un informe, una prueba de que tu trabajo cambió lo que dice la IA sobre la marca del cliente.

El plan Agency

Multi-dominio, todos los motores de medición, generación de contenido citeable incluida, marca blanca completa, informes automáticos por cliente. Pensado para facturar a 10, 20 o 50 clientes desde un único panel sin que tu coste operativo escale al mismo ritmo que tus ingresos.

vilnux

¿Subimos tu visibilidad en IA?

¿Hablamos de partnership? Podemos montar tu primer cliente esta semana y comparar tus números frente a lo que hoy pagas por una herramienta de terceros.

AUDITORÍA GRATIS

info@vilnux.com · vilnux.com